



BOARD, GOVERNANCE, INVESTMENTS

UN PERSONAL TRAINER PER OGNI IMPRENDITORE

MIGLIORARE LA PROPRIA FORMA PER AFFRONTARE LE SFIDE DI DOMANI
CONFRONTO DI IDEE E AZIONI PER L'IMPRENDITORE E LA SUA IMPRESA
MALTA, ITALIA, NEL MONDO



SOLUZIONI PER L'IMPRENDITORE E LA SUA IMPRESA, A MALTA, ITALIA, NEL MONDO

	<p><u>Soluzioni per l'Imprenditore e la sua Impresa</u></p> <p>Idee e Azioni in area: Strategia e Governo dell'Impresa Organizzazione e Management Innovazione Prodotto e Sviluppo Commerciale</p> <p>INdependent INspired INtuitive INfluential INcisive INternational</p>
--	---



Alberto Balatti

DALLO SPIRITO DEL CONTINUO AGIRE E MIGLIORARE, DAL PENSIERO GLOBALE PER UN'AZIONE LOCALE CHE CARATTERIZZA MALTAWAY, È SCATURITA UNA NUOVA PROPOSTA:





UN PERSONAL TRAINER PER OGNI IMPRENDITORE

MIGLIORARE LA PROPRIA FORMA PER AFFRONTARE LE SFIDE DI DOMANI
CONFRONTO DI IDEE E AZIONI PER L'IMPREDITORE E LA SUA IMPRESA

CON MALTAWAY, UN CONTINUO CONFRONTO DI IDEE E AZIONI PER L'IMPREDITORE E LA SUA IMPRESA, PERCHÉ CONDIVIDERE LA CONOSCENZA E FARE SISTEMA È LA STRADA PER LA PROSPERITÀ.

LA METAFORA SPORTIVA, BEN SI ADATTA ALLA SFIDA E OPPORTUNITÀ DI SUCCESSO, CHE LA GLOBALIZZAZIONE PRESENTA.

PER ESSERE VINCENTI OCCORRE L'IMPREDITORE E IL SUO PIACERE DI FARE IMPRESA, ALLENAMENTO, UNA SQUADRA AFFIATATA, CHIAREZZA DEI PROPRI OBIETTIVI, UN PERSONAL TRAINER CON CUI CONFRONTARSI PER CONTRIBUIRE A DISEGNARE LA STRADA.

E TUTTI QUESTI ELEMENTI SONO GIÀ TUTTI PRESENTI QUI, A MALTA, COLLANTE EFFICACE DI QUESTA SFIDA.

POSSIAMO OPERARE CON TE, AL TUO FIANCO NEL CONSIGLIO DI AMMINISTRAZIONE COME NON-EXECUTIVE DIRECTOR, MA ANCHE INSIEME AL TUO LEADERSHIP TEAM

COME

COSTRUIRE CON L'IMPREDITORE UN TAVOLO DI CONFRONTO STRATEGICO, IDEALMENTE CON ALCUNI INCONTRI MENSILI, AFFIANCANDOLO NELLE SCELTE CHIAVE DI BUSINESS, BASATO SU QUESTI VALORI E FONDAMENTA:

- ✓ FIDUCIA
- ✓ RAPPORTO PERSONALE
- ✓ ASCOLTO E COMPrensIONE DEL CONTESTO
- ✓ COMPETENZA ED ESPERIENZA
- ✓ RISERVATEZZA

AREE DI ATTIVITA'

Ø STRATEGIA E GOVERNO DELL'IMPRESA:

- ✓ STRATEGIA DELL'IMPREDITORE COME AZIONISTA
- ✓ STRATEGIA DELL'IMPREDITORE COME CAPO AZIENDA
- ✓ RUOLO DELLA FAMIGLIA, CAMBIO GENERAZIONALE
- ✓ CAPITALI DI RISCHIO E INVESTMENTS
- ✓ STRUMENTI DI GOVERNO DELL'IMPRESA

Ø ORGANIZZAZIONE E MANAGEMENT:

- ✓ CHECK UP ORGANIZZATIVO, PROCESSI, PERSONE, COMPETENZE
- ✓ FAMIGLIARI E PERSONE CHIAVE, VALUTAZIONE E SUPPORTO (COACHING)
- ✓ SISTEMI DI REPORTING ED INFORMATIVI
- ✓ FORMULAZIONE DELLA STRATEGIA, TRADUZIONE IN AZIONI E OBIETTIVI, MONITORAGGIO
- ✓ OPERAZIONI STRAORDINARIE D'IMPRESA, FUSIONI E ACQUISIZIONI, RIASSETTI ORGANIZZATIVI

Ø INNOVAZIONE PRODOTTO E SVILUPPO COMMERCIALE:

- ✓ PROGETTI DI INNOVAZIONE PRODOTTO
- ✓ INIZIATIVE COMMERCIALI PER NUOVI PRODOTTI, MERCATI, MODELLI DISTRIBUTIVI
- ✓ INTERNAZIONALIZZAZIONE
- ✓ RICERCA E VALUTAZIONE NUOVI PARTNERS
- ✓ COMUNICAZIONE, MARKETING E EVENTI

